



Estimado cliente,

Desde 48horas nos ponemos en contacto para poder comunicarle, pero sobre todo para hacerle participe del lanzamiento de un nuevo servicio que pondremos a su disposición y que seguidamente le explicaremos. No obstante, y en primer lugar queremos aprovechar para saludarle y a su vez agradecer la confianza depositada a lo largo de nuestra larga trayectoria, fijando como objetivo continuo el mantener nuestra agradable y productiva relación.

Gracias a clientes como usted, nos sentimos motivados cada día a continuar mejorando y a seguir comprometidos a ofrecer un servicio de alta calidad, el cual no solo incluye un excelente producto, sino también un excelente trato al cliente. Comprendemos que su negocio es lo mas importante y por ello, llevamos un tiempo valorando como ofrecer alternativas con las que ambos obtengamos un beneficio mutuo basado en dicho compromiso y en la transparencia que siempre nos ha identificado.

Nos enfrentamos a un nuevo mercado marcado por las nuevas tecnologías, y que se ha visto acentuado en los últimos tiempos, por ello hemos realizado un análisis de la situación actual y así plantear la mejor solución para todos. Hemos desarrollado un nuevo concepto de gestión, dispuesto a apoyar y fomentar su venta con la ayuda de nuestra organización. Es imprescindible estar presentes en las redes, por lo que aportaremos un nuevo servicio del que hasta ahora nuestra empresa no disponía, pero siempre teniéndole en nuestra perspectiva.

Queremos comunicarle que 48horas contará con presencia online, con su propia página web y con una alta visibilidad en redes sociales, que tanto determinan el mercado actual y que además tienen como finalidad llegar al mayor numero de usuarios. Para poder desarrollar este nuevo desafío, precisamos de su colaboración, porque como anteriormente hemos citado, nuestros clientes han sido y serán siempre nuestra prioridad.

Sin duda alguna confiamos en la necesidad de disponer de esta nueva herramienta, pero con el único objetivo de apoyarles a cada uno de ustedes y a sus establecimientos, y por lo tanto que el pequeño comercio siga siendo un referente en nuestro país fomentando nuestras costumbres y tradiciones.

48horas dispondrá en dicha página web de tienda online en la que se mostrarán los últimos diseños de cada temporada, con sus respectivos precios, siempre en PVP, pero no seremos nosotros quien vendamos el producto, si no que solo servirá como plataforma de conexión entre ustedes y el cliente final. Será usted el que tendrá la oportunidad de vender calzado de 48horas a través de nuestra web. Queremos tener la oportunidad de brindar ayuda para su negocio y esperamos una relación continua rentable para todos.

¿Cómo? Muy sencillo, nuestra filosofía siempre será animar al consumidor final a acercase a cada uno de los establecimientos, pero no podemos perder de vista la necesidad de disponer de un servicio puerta a puerta y ahí será usted el que gestione esa venta. Nosotros nos encargamos de ponerle en contacto con el cliente online, por cercanía y disponibilidad de producto, y solo se tendrá que encargar del cobro y logística. La finalidad es dotarle de la máxima flexibilidad y de emprender juntos un nuevo futuro.

Quedamos a expensas de conocer cual es su decisión, simplemente tendrá que contestar a este correo y nos pondremos en contacto para aclarar cualquier particularidad o duda que pueda surgirle al respecto. Será suya la decisión de declinar nuestra propuesta o por el contrario puede optar por formar parte de la red de venta, también ahora online, de 48horas.

Esperando que sea de su agrado, quedamos a la espera de sus noticias.

Un cordial saludo,